

Una mirada a



**Cifras clave 2015
de Oikocredit**

**Un año de
crecimiento
y cambio**

**Crecimiento
estratégico en
crédito e inversión**

**Construir un
mundo mejor**

**Atraer los fondos
que sustentan
nuestro trabajo**

**Qué dicen
nuestros
inversionistas**



Cifras clave 2015 de Oikocredit

Indicadores clave del desempeño social	2015	2014	2013	2012	2011
Clientes beneficiados por socios de microfinanzas	46 millones	37 millones	28 millones	28 millones	26 millones
% Clientas beneficiadas	86%	86%	81%	84%	83%
% Clientes rurales	51%	50%	47%	56%	53%
Clientes de IMF alcanzados por los fondos de Oikocredit	5,9 millones	1,5 millones	2,8 millones	1,7 millones	1,6 millones
Socios de microfinanzas con políticas de género	52%	50%	50%	42%	38%
Personas empleadas por socios de empresas sociales ¹	84 000 ²	124 078 ²	46 607 ²	37 438 ²	39 323 ³
de las cuales tienen empleo permanente	34 820	106 052	31 144	20 556	24 083
% Socios de empresas sociales con políticas medioambientales	73%	73%	70%	72%	73%

¹ Excluye a las microfinanzas. ² Definición restringida a empleos con dependencia directa. ³ Incluye empleos indirectos.

Cinco años de Oikocredit

A continuación se presenta un fragmento no auditado de los estados auditados completos de la organización. Los estados completos están disponibles en inglés en www.oikocredit.coop

	2015	2014	2013	2012	2011
Inversionistas	51 000	53 000	52 000	48 000	45 000
Socios en cartera ¹	809	805	815	854	896
Oficinas regionales y de país	33	34	36	37	36
Miembros del personal a tiempo completo ²	258	253	254	250	222

Cifras clave de los estados financieros consolidados

Miles de €

Balance	2015	2014	2013	2012	2011
Activos fijos intangibles	1182	717	-	-	-
Activos fijos tangibles	623	529	827	630	614
Financiación del desarrollo pendiente	900 153	734 606	590 540	530 543	520 453
Provisión por pérdidas	(64 478)	(54 776)	(46 669)	(52 855)	(55 539)
Inversiones a plazo	120 188	154 587	146 293	147 336	138 515
Otros activos fijos	1024	1137	9576	8553	8492
Total activos no corrientes	958 692	836 800	700, 567	634 207	612 535
Activos corrientes	67 656	70 328	78 657	89 113	59 349
Total	1026 348	907 128	779 224	723 320	671 884
Patrimonio del grupo y fondos	930 322	832 108	677 733	626 098	575 497
Intereses de terceros	4680	2900	1583	1106	1073
Pasivos no corrientes	34 090	42 262	74 531	68 023	74 624
Pasivos corrientes	57 256	29 858	26 960	29 199	21 763
Total	1026 348	907 128	779 224	723 320	671 884
Estado de ingresos					
Intereses e ingresos financieros similares	68 855	65 375	50 270	61 116	52 699
Intereses y gastos similares	(1381)	(1242)	(2336)	(2929)	(3815)
Ingresos financieros por inversiones de capital	3278	3940	1939	7415	3422
Ingreso por donaciones	3436	1862	3661	2836	1890
Otros ingresos y gastos	(10 190)	10 784	(18 412)	(7883)	939
Gastos generales y administrativos	(31 364)	(28 715)	(26 273)	(23 893)	(21 283)
Adiciones a provisión por pérdidas y deterioros	(16 984)	(12 454)	(6382)	(15 581)	(14 975)
Ingreso antes de impuestos	15 650	39 550	2467	21 081	18 877
Impuestos e intereses de terceros	(1807)	(4071)	(1092)	1685	(162)
Adiciones y deducciones de fondos	1528	(15 013)	11 994	(613)	(3882)
Ingreso neto	15 371	20 466	13 369	22 153	14 833
Gastos como % del total de activos ³	3,1%	3,2%	3,4%	3,3%	3,2%
Ingreso neto (disponible para distribución)	15 371	20 526	12 560	22 855	15 887
Dividendos propuestos	15 005	13 200	11 609	10 520	9717

¹ Los socios en cartera incluyen financiación pendiente y en vías de desembolso, y excluyen los socios reembolsados, trasladados a pérdidas o cancelados.

² Incluye el personal contratado por las oficinas regionales, de país y oficinas nacionales de apoyo.

³ Se incluyen los gastos cubiertos por donaciones (por ejemplo, gastos para el desarrollo de capacidades) y las inversiones en un nuevo sistema de gestión (Titan).

Un año de crecimiento y cambio

Oikocredit apoya a organizaciones de microfinanzas y de comercio justo, a cooperativas y a pequeñas y medianas empresas mediante la financiación social. Nuestros préstamos e inversiones ayudan a las personas de bajos ingresos a mejorar sus medios de vida.

En el 2015, el año de nuestro 40° aniversario, la cartera de Oikocredit creció más rápido que lo esperado. Superamos los € 1000 millones en activos totales y alcanzamos niveles récord de inversiones entrantes y desembolsos. Mejoramos nuestro enfoque del desempeño social centrado en el cliente e invertimos en nuestra organización y en nuestra gente para abordar los desafíos que tenemos por delante.

Foco estratégico

El sector de microfinanzas está experimentando cambios, ya que los gobiernos promueven la inclusión financiera y los bancos locales en los países en desarrollo empiezan a operar cada vez más en el sector de microfinanzas. Todo ello nos ha llevado a reflexionar sobre la función que cumple Oikocredit y a redoblar nuestro foco en el desarrollo empresarial.

Nuestra cartera de financiación del desarrollo (préstamos e inversiones) creció a € 900,2 millones en el 2015, de los € 734,6 millones que registró en el 2014; un aumento del 23%. Nuestras áreas estratégicas siguieron siendo los servicios financieros (incluyendo las microfinanzas), la agricultura, las energías

renovables y nuestra región prioritaria, África. Continuamos integrando la gestión del desempeño social en todas nuestras actividades y desarrollando más métodos objetivos para medir los resultados del desempeño social.

Perspectivas a futuro

Hemos adoptado una nueva estrategia para el período 2016-2020, que incluye una meta de crecimiento acumulado de la cartera del 50% para el 2020, una tasa similar a la alcanzada en los últimos cinco años.

Esperamos que el 2016 sea otro año interesante y lleno de desafíos. Desde hace mucho tiempo, Oikocredit está a la vanguardia de la inversión social, y deseamos mantener este rol innovador. Mientras el ritmo de cambio en las microfinanzas se acelera, esperamos aumentar nuestra participación en los sectores de agricultura y energías renovables. Asimismo, vemos importantes oportunidades de ejercer impacto mediante inversiones de capital, en la medida que algunos de nuestros socios crecen, así como sus necesidades de financiamiento diferentes al crédito.



En junio de 2015, casi 300 personas provenientes de más de 30 países se reunieron para celebrar el 40° aniversario de Oikocredit en la Iglesia de Santa Isabel en Berlín.

Crecimiento estratégico en

Oikocredit brinda apoyo a sus socios con crédito (préstamos) y con inversiones de capital. En el 2015 alcanzamos una cifra récord de aprobaciones y desembolsos de créditos, sin dejar de responder a las condiciones cambiantes del mercado. La inversión de capital es cada vez más importante para nosotros, y nos proponemos desarrollar nuestra cartera de inversiones. Además, nos hemos concentrado más en desarrollar ideas de negocios innovadoras.

Oikocredit aprobó € 497,8 millones en préstamos e inversiones en el 2015, un aumento del 30% respecto al 2014, y desembolsó € 419,0 millones, un aumento del 24%. De la cartera total de financiación del desarrollo (€ 900,2 millones), el 82% se invirtió en servicios financieros.

En agricultura, nuestra cartera de desarrollo pendiente aumentó de € 81,6 millones a € 113,3 millones, más que lo que se preveía, y nuestra cantidad de socios agrícolas creció de 175 a 187. La agricultura representa el 13% de nuestra cartera de desarrollo pendiente.

La cartera de energías renovables también experimentó un aumento, desde

prácticamente cero hasta € 15,9 millones, que representan un 2% de la cartera de desarrollo total. En África, la cartera de desarrollo creció en términos absolutos, y relativos a nuestra cartera total, desde € 104,1 millones hasta € 158,1 millones.

Crédito: más oportunidades por delante

Los préstamos totales de Oikocredit aumentaron en un 21%, alcanzando € 822,9 millones en el 2015. Nuestra estrategia de crédito prioriza el respaldo a instituciones de microfinanzas (IMF) con orientación social que promueven la inclusión financiera de personas de bajos ingresos, a empresas agrícolas que trabajan con pequeños productores, a socios que se

dedican a energías renovables e inclusión energética, y a los socios en África.

Brindamos apoyo a los pequeños productores y ofrecemos financiación a los distintos actores de la cadena de valor: proveedores de insumos, cooperativas agrícolas, comerciantes y empresas de procesamiento agrícola y exportadoras. El objetivo de todos nuestros proyectos agrícolas es beneficiar a los pequeños productores y aumentar la seguridad alimentaria.

En el área de energías renovables, nuestra meta es cumplir con nuestro compromiso de protección medioambiental, contribuir a dejar de usar combustibles fósiles y suministrar energía asequible fuera de la red a hogares de bajos ingresos. Brindamos apoyo tanto a empresas pequeñas e innovadoras fuera de la red como a proyectos de mayor infraestructura conectados a la red. El 2015 fue el primer año completo en que Oikocredit tuvo una unidad especializada en energías renovables.

Duplicamos nuestra cartera en África, donde aumentamos los préstamos a bancos comerciales que financian a pequeñas y medianas empresas (pymes).



Técnicos de BBOXX instalan paneles solares en Ruanda. A fines del 2015, Oikocredit realizó inversiones en BBOXX DEARS Kenya LLP.

crédito e inversión



La Sra. Rosalía Alicia Sánchez Valencia cultiva frutas, hortalizas y flores junto a su esposo. La Sra. Sánchez es cliente de CONCRESES, una unión de crédito que brinda apoyo a micro, pequeñas y medianas empresas en México.

Las pymes ayudan a la generación de empleos y fortalecen las economías locales. Aunque no es un objetivo prioritario, esta forma de crédito nos ayuda a canalizar nuestro creciente ingreso de fondos.

Durante el 2015, la calidad de la cartera de préstamos se mantuvo estable. De cara al futuro, vemos buenas oportunidades de aumentar las operaciones crediticias en nuestros sectores prioritarios de agricultura y energías renovables.

Inversiones: capital paciente

En el 2015, la cartera de inversiones de Oikocredit creció en un 36%, alcanzando € 77,3 millones. Realizamos inversiones de capital en socios selectos que necesitan capital de riesgo estratégico. Ofrecemos capital paciente, a largo plazo, a organizaciones que cumplen con nuestros criterios financieros, sociales y medioambientales. A través de nuestra participación minoritaria y participación activa en sus consejos directivos, brindamos orientación en la gobernanza y en las decisiones estratégicas clave. En muchos casos, también añadimos valor a nuestra participación al aportar nuestra red internacional y atraer a potenciales co-inversionistas.

Nuestra estrategia de capital prevé inversiones directas de entre € 2 y 10 millones en un número cada vez mayor de socios, cada una de las cuales represente entre el 15 y el 35% del capital de la empresa en la que se invierte. Nos esforzamos por alcanzar un buen equilibrio entre impacto social y financiero, y por obtener un retorno razonable.

Al seleccionar a nuestros socios de capital, damos prioridad a las finanzas inclusivas (instituciones de microfinanzas, bancos regulados y empresas que ofrecen servicios de factoraje y arrendamiento a pymes), a la agricultura (productores agrícolas y empresas de procesamiento agrícola que asisten a pequeños productores) y a África subsahariana.

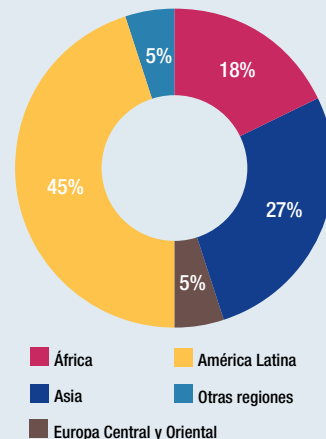
Desarrollo empresarial

Oikocredit fue uno de los primeros inversionistas sociales en invertir en las microfinanzas, que desde entonces han ganado popularidad, y deseamos continuar en esta tradición pionera. En consecuencia, hemos creado una unidad de desarrollo empresarial, con el objetivo de buscar nuevos mercados, sectores y productos, y seleccionar ideas interesantes sobre la base de criterios claros: impacto social, escala o volumen, márgenes (para la sostenibilidad financiera) e innovación.

2015 en gráficas

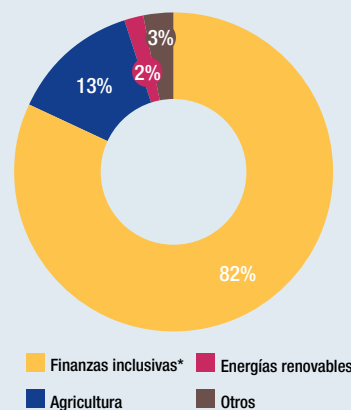
Financiación por región

Al 31 de diciembre de 2015



Financiación por sector

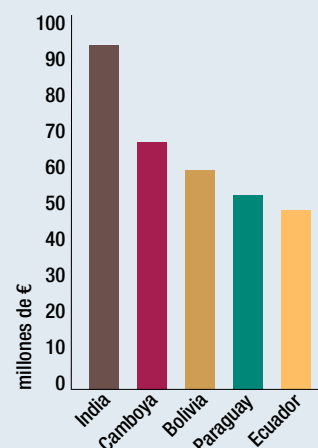
Al 31 de diciembre de 2015



* incluye microfinanzas, financiamiento a pymes y leasing

Países con mayor capital pendiente

Al 31 de diciembre de 2015



46 millones de personas alcan

Oikocredit ofrece financiación en casi 70 países.

Apoyo para acceder a los mercados

Oikocredit también financia a varios socios en Europa, América del Norte y Australia para crear relaciones comerciales dignas y así empoderar a productores y consumidores. Algunos agricultores y productores en América Latina, África y Asia son propietarios parciales de algunas de estas empresas, tales como Divine Chocolate y Cafédirect.

809 socios

51 000 inversionistas



Cafetalera Nicafrance

Cafetalera Nicafrance es una empresa agroforestal especializada en la producción de café certificado y madera de alta calidad en el departamento de Matagalpa, Nicaragua. Fundada en 1992, en la actualidad, la empresa es una de las granjas cafetaleras más grandes de América Central que abastece a grandes tostadores internacionales y marcas de café líderes.

Nicafrance tiene un efecto significativo en la comunidad y la economía locales, ya que genera hasta 6000 puestos de trabajo y ofrece atención médica, transporte, vivienda y educación a los trabajadores y sus familias.

Nicafrance se convirtió en socio de inversión de Oikocredit a fines del 2015. Así, la empresa pudo beneficiarse de la orientación estratégica, la experiencia en gobernanza y la red global de socios agrícolas de Oikocredit.



Kenya Women Microfinance Bank

Kenya Women Microfinance Bank (KWFT) es un banco de microfinanzas fundado en 1981 por un pequeño grupo de mujeres. KWFT es la mayor institución de microfinanzas de Kenia y la única que brinda servicios exclusivamente a mujeres. En la actualidad, KWFT ofrece distintos productos y servicios financieros a más de 600 000 mujeres de todo Kenia para iniciar o desarrollar empresas generadoras de ingresos. La mayoría de las clientes de KWFT son mujeres empresarias, empleadas asalariadas y pequeñas productoras. KWFT da trabajo a más de 2800 empleados en todo Kenia, a lo largo de una red de más de 220 sucursales y oficinas. KWFT se asoció con Oikocredit en el 2010 para aumentar su capacidad de crédito a mujeres empresarias.

zadas a través de socios



€900
millones en
financiación del
desarrollo



Maritza Invest

Maritza Invest es una cooperativa de crédito agrícola de Bulgaria que fue fundada en 1996 por 100 agricultores, con el objetivo de ofrecer préstamos a pequeños y medianos productores, y a empresarios agrícolas que viven en áreas rurales. Desde entonces, Maritza Invest ha crecido hasta llegar a tener 730 miembros, 560 de los cuales son prestatarios activos de la cooperativa. Es el único proveedor financiero para agricultores y empresarios en la región que rodea a Plovdiv, la segunda ciudad más grande de Bulgaria. En consecuencia, la cooperativa desempeña una función crucial en la comunidad local, ya que brinda a los productores un capital muy necesario para desarrollar sus empresas. Oikocredit se asoció originalmente con Maritza Invest en el 2006 con el objetivo de ofrecer crédito adaptado a las necesidades de sus miembros.



Thrive Solar

Thrive Solar Energy Pvt. Ltd es una empresa social de la India fundada en el 2001, que diseña, desarrolla y fabrica productos y sistemas de bajo costo alimentados con energía solar. La misión social de Thrive Solar es llevar electricidad segura y asequible a los hogares y lugares de trabajo que no están en la red, y se especializa en lámparas de estudio para escolares. Además de lámparas y sistemas de iluminación para el hogar, Thrive Solar produce sistemas con paneles fotovoltaicos y alumbrado público LED solar. La empresa brinda empleo a más de 300 personas, 70% de las cuales son mujeres. Oikocredit desembolsó su primer préstamo a Thrive Solar en el 2015 para financiar sistemas de iluminación para el hogar y otros productos solares.

Construir un mundo mejor

La gestión del desempeño social (GDS) es fundamental para la misión de Oikocredit. Para asegurar la diligencia debida social, al seleccionar a nuestros socios, usamos nuestras tarjetas de puntuación medioambiental, social y de gobernabilidad (ESG, por sus siglas en inglés). Una vez seleccionados, les brindamos apoyo en la implementación de su misión social y monitoreamos atentamente e informamos sobre los resultados de los clientes.

Oikocredit ofrece apoyo, capacitación y colaboración sobre el terreno a las instituciones de microfinanzas (IMF) y a empresas sociales para aumentar su capacidad de servicio a personas de bajos ingresos. El objetivo de nuestros programas de desarrollo de capacidades es brindar apoyo a nuestros socios para que alcancen sus metas de misión social y sostenibilidad. Durante el 2015, invertimos € 1,7 millones en 140 actividades de desarrollo de capacidades. Las áreas más importantes fueron la gestión de riesgos (€ 564 000), el desarrollo de la cadena de valor agrícola (€ 510 000) y la mejora de prácticas de GDS (€ 395 000).

Numerosas IMF necesitan apoyo en gestión de riesgos. Nuestro programa de desarrollo de capacidades en gestión de riesgos analiza los riesgos clave y permite a los socios elaborar tarjetas de puntuación de riesgo e identificar los pasos a seguir para mitigar dichos riesgos.

En su calidad de líder en GDS, Oikocredit comparte su aprendizaje con sus pares inversionistas sociales y busca influir sobre ellos ya que siempre hay lecciones que aprender y ajustes que realizar.

Programas globales

Estamos implementando un nuevo enfoque del desarrollo de capacidades (CB, por sus siglas en inglés) centrado en tres

programas globales con foco en la agricultura, los servicios financieros y los resultados de los clientes.

La mayor parte de las personas pobres del mundo vive en áreas rurales de baja productividad agrícola o con poco acceso a los mercados. Oikocredit trabaja con cooperativas, asociaciones y organizaciones agrícolas de todo el mundo para mejorar la gestión empresarial y el bienestar de los productores, así como para fortalecer su capacidad de mejorar sus prácticas medioambientales.

Fomentamos y damos apoyo a nuestros socios del sector de servicios financieros para que mejoren sus prácticas mediante la adopción de propuestas pertinentes, como por ejemplo, el Índice de Avance para Salir de la Pobreza (PPI, por sus siglas en inglés), que ayuda en la selección de los clientes, y los Principios de Protección al Cliente (PPC), que ayudan a garantizar la protección al cliente. Además, fortalecemos la capacidad de nuestros socios para planificar y posicionarse, por ejemplo, con una reorientación estratégica, y asistimos a las IMF en el desarrollo de productos y servicios para satisfacer las necesidades de los clientes de manera más efectiva.

Muchas IMF recopilan datos de los clientes pero no los analizan sistemáticamente ni toman decisiones en base a los hallazgos. Nuestro programa de resultados de los clientes desarrolla la



La Sra. Victoria Yucra pinta figuras para los juegos de fútbol de mesa que fabrica Félix, su esposo. Él es cliente de Banco Pyme de la Comunidad en Bolivia.



Empleados de SEKEM cosechan dátiles en Egipto. SEKEM es una empresa social agrícola que trabaja bajo los principios biodinámicos y de comercio justo.

capacidad de los socios para detectar, interpretar e informar cambios en la vida de los clientes a lo largo del tiempo, e incluye un análisis cuantitativo de la pobreza. Introdujimos el programa en Camboya, la India, Filipinas y Tayikistán, y hemos comenzado a seleccionar socios en América Central. Durante una semana de capacitación, ayudamos a las IMF en la recopilación, análisis y uso de datos, y les ayudamos a crear tableros dinámicos para monitorear la pobreza y los datos de empleo de clientes de su cartera a lo largo del tiempo.

A través de este programa, para diciembre de 2015 habíamos recopilado casi dos millones de registros de clientes de 11 socios. Resaltar el valor del aprendizaje empírico para gerentes de IMF es un área de atención clave. Después de la capacitación, los gerentes a menudo deciden modificar el modo de trabajar de sus IMF para brindar mejores servicios a sus clientes.

Programa de tutorías

Nuestro programa de tutorías de GDS ofrece orientación a las IMF socias sobre cómo mejorar sus estrategias y operaciones. El programa ofrece apoyo a los socios para que brinden beneficios a sus clientes, como mayores ingresos, menor riesgo, empoderamiento de la mujer, mejor acceso a servicios y una mejor gestión de las dificultades de reembolso. Los tutores ayudan a los socios a aclarar sus objetivos, identificar las fortalezas y las oportunidades, desarrollar compromisos en la organización y elaborar e implementar planes de acción.

En el 2015, cinco años después de iniciado el programa, publicamos en forma conjunta la *Tutoría de Gestión del Desempeño Social*, una guía en la que se explica de qué manera los men-

tores pueden ayudar a las instituciones financieras a comprender e implementar un enfoque verdaderamente centrado en el cliente.

Enfoque medioambiental

Oikocredit está comprometida con el resultado neto triple; eso significa asumir con seriedad nuestras responsabilidades con el medioambiente. Nuestras tarjetas de puntuación de ESG — una para intermediarios financieros y otra para empresas que no son de microfinanzas — constituyen herramientas internas fundamentales para la diligencia debida en temas medioambientales, sociales y de gobierno. Simultáneamente, evaluamos a los socios potenciales en cuanto a su impacto medioambiental: dependiendo de la categoría en que el proyecto se encuentre, se encargará una evaluación completa de su impacto medioambiental.

Los seis principios de nuestra política medioambiental fueron atendidos en el 2015; por ejemplo, con una evaluación de nuestra capacitación en gestión de riesgos en el caso de desastres realizada en Filipinas, y con una encuesta sobre las experiencias regionales con nuestras directrices de evaluación medioambiental para proyectos.

En el 2015, desembolsamos € 20 000 de nuestro fondo de compensación de CO₂ para suministrar luces solares a 100 tejedores artesanales y a 750 personas que viven en barrios marginales de Hyderabad, India. Asimismo, invertimos otros € 40 000 del fondo en el programa de plantación de árboles 'Reverdecer escuelas urbanas' (Greening Urban Schools) del Movimiento Cinturón Verde (Green Belt Movement) en Kenia.

Atraer los fondos que sustentan nuestro trabajo

Los ingresos de fondos superaron las expectativas en el 2015, impulsados por el interés en la inversión de impacto y la situación actual del mercado. Nuestros inversionistas son indispensables: sin ellos, no podríamos brindar el apoyo financiero necesario para ayudar a las personas de bajos ingresos a mejorar sus medios de vida.

En el 2015, Oikocredit recibió € 102,0 millones en fondos pres-tables netos de sus miembros y otros inversionistas. Alemania, los Países Bajos, Austria, Suiza y Francia fueron nuestros principales países inversionistas.

Los voluntarios y el personal de nuestras 31 asociaciones de apoyo crean conciencia pública a través de educación para el desarrollo en temas tales como el empoderamiento de la mujer, comercio justo, desafíos del desarrollo rural, cambio climático, los Objetivos de Desarrollo Sostenible y las contribuciones que todos podemos realizar. Ellos dedican tiempo y energía para promover nuestra visión y nuestros valores, y para desafiar a las personas a invertir de manera responsable.

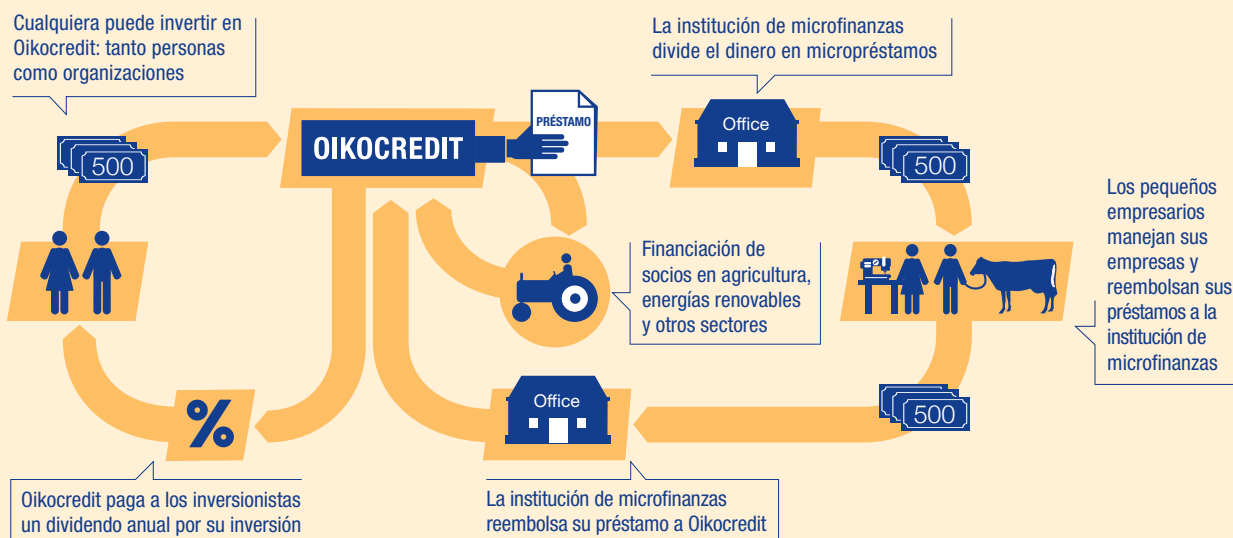
Las asociaciones de apoyo, las oficinas nacionales de apoyo y nuestro equipo en Oikocredit International colaboran para que la estrategia de entrada de capitales esté alineada con nuestra estrategia general para el período 2016-2020. El objetivo es mantener el ingreso de capitales y fortalecer el impacto de nuestro movimiento social. Atraer a inversionistas nuevos y más jóvenes, y mantenernos a la par de los avances tecnológicos y sociales son esenciales para nuestra sostenibilidad futura.

Ofrecemos productos de ahorro en forma conjunta con socios en banca ética, como por ejemplo Mennonite Savings & Credit Union (Canadá), Crédit Coopératif (Francia), GLS Bank (Alemania) y Ekobanken (Suecia). Vancouver City Savings Credit Union (Vancity) es ahora nuestro segundo socio bancario en Canadá.

El principal evento en el 2015 para celebrar el 40° aniversario de Oikocredit tuvo lugar en Berlín, donde el Consejo Mundial de Iglesias votara por primera vez a favor de crear una cooperativa internacional de desarrollo sostenible financiada por inversionistas privados. Casi 300 personas provenientes de más de 30 países se reunieron para conmemorar cuatro décadas de inversión social innovadora. Nuestra gira de estudios anual llevó a un grupo de miembros, voluntarios y personal de las asociaciones de apoyo de seis países a la India, y organizamos varias giras en ciudades de Alemania y Suiza.

Ciclo de inversión de Oikocredit

Oikocredit invierte aproximadamente el 80% de su cartera de financiación del desarrollo en finanzas inclusivas y 20% directamente en otros sectores como agricultura, energías renovables y educación.



Qué dicen nuestros inversionistas

Txema Cifuentes vive en Portugalete, un municipio de Bizkaia (País Vasco) a las orillas del río Nervión. Tiene 56 años y es profesor en un instituto de formación profesional en Barakaldo.

¿Cómo conociste Oikocredit?

En el 2014, conocí a Oikocredit a través de un familiar cercano, que colabora con Oikocredit Euskadi. También acudí a charlas informativas y mantuve comunicación personal, así como obtuve información por medio de la página web.

¿Cómo te decidiste a invertir?

Después de recabar información y despejar dudas sobre este tipo de banca alternativa, pues llevamos muchos años en la “banca tradicional”, decidimos invertir una parte de los ahorros familiares en Oikocredit.

¿Qué sientes al ver las organizaciones que apoya Oikocredit gracias a tu inversión?

Me siento muy satisfecho, pues entiendo que nuestro dinero está siendo invertido con el objetivo de lograr una mejora de las vidas de otras personas en diferentes partes del mundo.

¿Qué destacarías de tu relación con Oikocredit?

Mi relación es muy fácil y cercana. En cualquier momento se puede establecer contacto con los responsables, ya sea en persona o a través de la página web, y también por correo electrónico...

¿Qué tiene de positivo prestar el dinero (en condiciones favorables) en vez de donarlo?

Yo creo que las personas que reciben el dinero prestado asumen una responsabilidad importante, y al mismo tiempo, a mí no me hace sentir que estoy dando una limosna, sino que estoy ayudando a crear un futuro mejor.

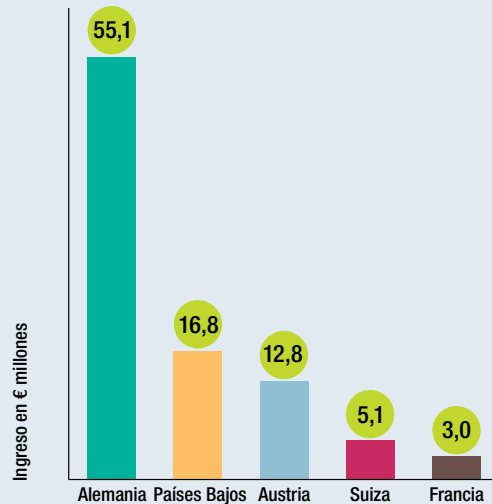


Txema Cifuentes

2015 en gráficas

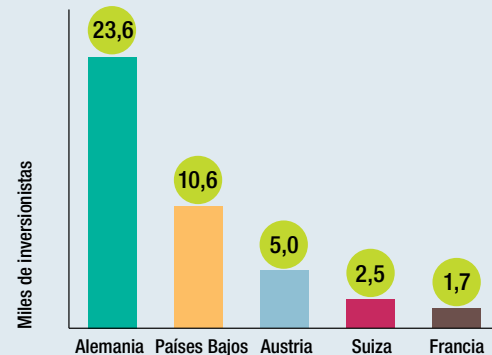
Ingreso neto

Primeros cinco países al 31 de diciembre de 2015



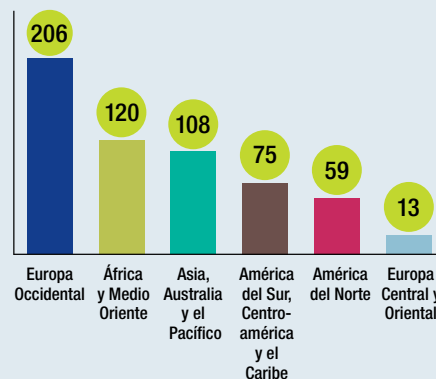
Número de inversionistas

Primeros cinco países al 31 de diciembre de 2015



Número de miembros por continente

Al 31 de diciembre de 2015



Presencia en el terreno

La red mundial de oficinas locales de Oikocredit en 33 países nos mantiene cerca de las organizaciones socias a las que brindamos apoyo. El personal local de Oikocredit conoce bien a nuestros socios y mercados, y la rigurosa gestión de riesgos nos permite brindar financiación a más largo plazo entre las comunidades desfavorecidas.

Brindamos préstamos, líneas de créditos e inversiones de capital a:

- Instituciones de microfinanzas, que varían desde pequeñas cooperativas rurales hasta bancos de microfinanzas más grandes y consolidados.
- Instituciones de servicios múltiples que combinan las microfinanzas con servicios comunitarios de salud o educación.
- Pequeñas y medianas empresas que generan empleos para personas desfavorecidas.
- Empresas donde las mujeres ejercen influencia a nivel de gerencia y/o en la implementación.
- Cooperativas productoras, muchas de las cuales venden sus productos al mercado de comercio justo.
- Organizaciones que asumen la responsabilidad de su impacto medioambiental.
- Socios que son financieramente sostenibles, o que pronto lo serán, y que tienen una gestión adecuada.

Fabricación de cajas escolares para estudiantes de internados

La Sra. Teresia Kiaithira Muiruri (tapa), originaria de Kiambu, Kenia, es cliente de Jitegemea Credit Scheme (JCS) y dirige Kanunga Steel Hardware, una pequeña empresa que fabrica cajas escolares para estudiantes de internados. La Sra. Muiruri compra láminas de metal y encomienda la fabricación de cajas escolares a artesanos locales.

Junto a su difunto esposo, ella comenzó a vender láminas de metal en el 2003. Al comienzo, sólo tenían un empleado. En la actualidad, la Sra. Muiruri da empleo a un equipo de tres trabajadores y está en condiciones de pagar para que sus dos hijos mayores vayan a la universidad. El último préstamo que la Sra. Muiruri recibió de JCS por KES 700 000 (€ 6150) le permitió comprar más material y continuar ampliando su empresa.

JCS brinda servicios financieros para promover y empoderar a micro y pequeñas empresas de todo Kenia. Sus servicios incluyen préstamos, productos de ahorro y asistencia técnica. JCS es socia de Oikocredit desde el 2004 y presta atención a las necesidades de los clientes, a pesar de su rápido crecimiento.

Gracias a la financiación de Oikocredit, JCS ha podido desembolsar préstamos desde distintas sucursales rurales. A su vez, se espera que esto lleve a la expansión de miles de micro y pequeñas empresas, y a la creación de oportunidades de trabajo, en especial en las áreas rurales donde el acceso al crédito continúa siendo un desafío.



Artesanos locales convirtiendo láminas de metal en cajas escolares para Kanunga Steel Hardware.

WWW.OIKOCREDIT.ORG

**OIKO**
CREDIT
invertir en las personas

Oikocredit Internacional

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E info@oikocredit.org

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Países Bajos

PO Box 2136

3800 CC Amersfoort

Países Bajos

Este documento fue producido con el mayor de los cuidados y según nuestro mejor saber y entender al momento de redacción. Oikocredit Internacional no ofrece garantía alguna con respecto al contenido del documento y exactitud o carácter completo de ésta y no acepta responsabilidad alguna por pérdidas que pudieran derivarse por el uso de esta información.